



navarro&co.



navarro&co.

Re.

Re-pensar. Re-hacer. Re-enfocar. Re-digitalizar

Navarro & Co. ha creado un nuevo modelo de consultoría para la era digital que combina **estrategia comercial**, **acompañamiento comercial** y **transformación digital en ventas**. Unida a la experiencia y al profundo conocimiento de cada sector. El presente del futuro.

Ayudamos a tus equipos comerciales a **incrementar su productividad** (más ventas con mayor margen), **mejorar la profesionalización y los procesos comerciales**, **mejorar la eficiencia comercial** (mejores resultados con menos cierres) y **mejorar la eficacia comercial** (mejores resultados con menos impactos).





navarro&co.

Nuestra propuesta de valor

Navarro & Co. es la marca de consultoría estratégica comercial que **mejora la competitividad de tu empresa.**

Ayudamos a **incrementar tus ventas, mejoramos la productividad de tus equipos de ventas e impulsamos la rentabilidad en tu cuenta de resultados.** Un **taller de artesano** donde abordamos proyectos de dimensión humana, donde aportamos **soluciones auténticas** a través de la implicación, el **diseño a medida** y el compromiso.

Aportamos una metodología propia de trabajo: #persona2persona

Nuestro reto: Modificar hábitos y las actitudes en la fuerza de ventas para incrementar sus ventas hasta un 20%

Nuestro objetivo: generar equipos comerciales productivos

Señas de identidad de nuestro enfoque:

- > Trabajamos con personas
- > Colaboramos con la nuestro cliente de manera abierta compartiendo nuestro conocimiento y nuestra metodología propia de trabajo para aumentar sus ventas
- > Cada empresa es un proyecto nuevo y cada proyecto genera un resultado particular en cada cliente.





navarro&co.

Las soluciones

Nuestras soluciones están enfocadas a mejorar la competitividad e incrementar las ventas de nuestros clientes.

Mejoramos tu competitividad a través de:

01. Propuestas formativas y conferencias

02. Acompañamiento Comercial

03. Consultoría Estratégica Comercial

04. Transformación digital en ventas





navarro&co.

La metodología

Nuestra metodología Persona2Persona se basa en el acompañamiento comercial, la consultoría estratégica comercial y la transformación digital en ventas. Cualquier cambio en el departamento comercial y/o equipo de ventas de una empresa pierde valor si no se incorpora el valor referencial, convertir al cliente y las personas que forman parte del equipo comercial en el centro nuclear de todo.

Evidencia científica con orientación a resultados. Ayudamos a los equipos comerciales a incrementar sus ventas hasta un 20%. La rentabilidad y la medición es un aspecto fundamental del proceso.

1

Basada en datos

Generamos y usamos los datos para impulsar tus ventas.

Implementamos una medición continua de métricas consensuadas previamente con nuestros clientes. La venta es una ciencia.

2

Orientada a negocio

Los proyectos desarrollados deben impactar en tu negocio.

Trabajamos para conseguir los resultados comerciales que espera nuestro cliente.

3

Aprendizaje ágil

Aplicamos metodologías denominadas 'agile sales' en gestión de proyectos.

El objetivo no sólo es conocerlas sino establecer cuales pueden ser mejores para el modelo empresarial y de transformación de tu departamento comercial y equipos comerciales para incrementar tus ventas hasta un 20%.

4

Co-creacion de equipos

Nadie conoce mejor tu negocio que tu propio equipo.

Aplicamos los cambios junto a tu equipo. Capacitamos al equipo comercial para que hagan suyos los cambios, los métodos y mejoren su eficiencia y su eficacia comercial.

5

Experiencia digital

Transformación digital en ventas.

Ayudamos a los equipos de ventas a entender el cambio que supone la transformación digital en su desempeño diario. Convertimos comerciales en generadores de ventas digitales.





navarro&co.

Madrid | Valencia
www.navarroco.com