



navarro&co.

WORKSHOPS

VENTAS | MOTIVACIÓN | LIDERAZGO | GESTIÓN DEL CAMBIO



navarro&co.

Formación disponible

Los temas habituales están relacionados con:

- * Generosidad x no ser un calamar: vivir con positividad y buen humor.
- * Las diferencias entre un líder efectivo y un sepia.
- * Técnicas de ventas y habilidades comerciales para cracks.
- * Actitudes memorables para mejorar la comunicación con los demás.





navarro&co.

ONE DAY SESSIONS

SESIONES CORPORATIVAS BAJO DEMANDA

Formato Blended Learning: todos los workshops son eminentemente prácticos. Aproximadamente en un 60% son dinámicas que se compaginan con los paneles que se exponen como base de conocimiento para la resolución de los planteamientos.

Duración sesiones: La duración de los workshops ronda las 5 o 6 horas que pueden modificarse según necesidades. La asistencia mínima a proponer es de 12 personas. Sin embargo se pueden adecuar a audiencias distintas bajo demanda específica.





navarro&co.

Madrid | Valencia
www.navarroco.com